

جميع طرق الربح
من الإنترنت
في كتاب واحد

الكاتب
عمر الطاهري

بسم الله الرحمان الرحيم

المقدمة:

لطالما كانت فكرة الربح من الإنترنت واحدة من الأفكار التي تثير الجدل، فهناك البعض الذين يُشككون في حقيقتها من الأساس.

وهناك من يتحفظون على مصطلح الربح من الإنترنت، ويفضلون استخدام مصطلح العمل من خلال الإنترنت، أو مصطلح إنشاء بيزنس على شبكة الإنترنت.

وهناك بالطبع الذين يحققون آلاف الدولارات كل شهر من خلال منظومة الإنترنت الربحية، وهم لا يبالون سواء الآخرين فهموا الفكرة أم لا، وهم لا يبالون أيضاً بالمصطلحات.

في هذا المقال سوف أضع بين يديك مجموعة كبيرة ومتنوعة من الطرق الحقيقية للربح من الإنترنت، والتي يمكنك من خلالها تحقيق أرباح ممتازة والاعتماد عليها كمصدر أولي للدخل.

ملاحظات هامة جداً قبل أن تبدأ:

1- طرق الربح من الإنترنت الموجودة في هذا الدليل تمثل طرق عمل حقيقية وهي شرعية وقانونية، وهي تمثل مصدر دخل أساسي للعلايين البشر حول العالم، وهناك الآلاف من الشباب الذين صنعوا ثروات بالعلايين من خلالها.

2- هذا المقال طويل ولكنه حقاً يستحق وقتك، فلا تكن كسولاً وقم بقراءته كاملاً، فربما يمثل طرف الخيط لتغيير حياتك كلياً للأفضل.

3- لا تنسى مراجعة الجزء الأخير الخاص بالنصائح (ولا تكن كسولاً وقم بقراءة الموضوعات التي وضعتها لك في هذا الجزء)، لأنه وحده بمثابة كنز إذا فهمته

وطبقت ما به. لذا كن واثقاً تماماً بأنك في لنربح ستجد حرفياً كل ما تحتاج له لتحقيق ربح من الإنترنت.

4- لا تجعل هذا الموضوع يتوقف لديك، بل قم بمشاركته مع أصدقاءك، فربما بهذا تساهم في تغيير حياة أحدهم للأفضل.

مدونة لنربح

1. الربح من التجارة الإلكترونية:



لا يمكنني تناول مقال يتحدث عن طرق الربح من الإنترنت في الوقت الحالي ولا أضع التجارة الإلكترونية في المقدمة. فمن المعروف للجميع أن التجارة الإلكترونية في عصر كورونا الذي نعيشه لم تعد مجرد خيال، ولكنها ضرورة وحل لمشكلة يعاني منها كل البشر الآن.

الأسباب التي تجعل البدء في التجارة الإلكترونية خيار ممتاز في الوقت الحالي تفشي فيروس كورونا والذي جعل أغلب الناس تفضل التسوق دون احتكاك مباشر بالآخرين، وبالمناسبة هذا لن يتغير بانتهاء الأزمة.

تجربة الشراء أونلاين أسهل وأكثر مرونة وتوفيراً للوقت.

هناك الكثير من المنصات التي تقدم حلول رائعة تجعل تجربة إنشاء متجر تجربة سهلة وبسيطة للجميع (سنتناول ذلك لاحقاً في مدونة لنربح اتمنى ان تزورها وتقوم بالإشتراك في الإشعارات).

في الآونة الأخيرة أصبحت الحكومات تدعم فكرة الشراء والدفع أونلاين.

الجدير بالذكر أن فكرة التجارة الإلكترونية هي واحدة من أكثر طرق الربح من الإنترنت أهمية، والفكرة بكل بساطة أنك سوف تقوم ببيع المنتجات من خلال شبكة الإنترنت.

من الممكن أن يكون هذا المنتج ملموس أو غير ملموس، كما أنه من الممكن بيع الخدمات بدل المنتجات أيضاً، والشيء الرائع أنه ليس من الضروري أن تمتلك منتج من الأساس... تابع وستفهم.

1-1 خطوات البدء في التجارة الإلكترونية

قم بتحديد المنتج الذي تود بيعه من خلال الإنترنت.

قم بتحديد المصدر الذي سوف تحصل من خلاله على المنتج، هل ستقوم بشراءه من أحد المصانع أو المتاجر الكبيرة، أم ستقوم بتصنيعه بنفسك أم ستحصل عليه بطريقة دروب شيبينج.

قم ببناء متجرك الإلكتروني، وقم بضبطه لبدء البيع من خلاله ساشرح ذلك في قناتي لنربح ادخل لها عن طريق البحث في يوتيوب اكتب فقط لنربح وستتوصل بكل الحلقات التي سأبدأ بتقديمها هناك

ابدأ في البيع من خلال متجرك الإلكتروني وقم بتحقيق الأرباح، واعمل دائماً على تطوير البيزنس الخاص بك.

ما هو أفضل وأسهل خيار للبدء في التجارة الإلكترونية ولماذا؟

في الحقيقة كحال عالم التكنولوجيا والإنترنت المرن جداً... كهذا أيضاً التجارة الإلكترونية تتميز بالمرونة وتوافر الكثير من الخيارات.

فمثلاً هناك الكثير من الخيارات البسيطة والسهلة للبدء في التجارة الإلكترونية (سوف أتناول واحداً منها في نقطة مستقلة بالأسفل).

ولكننا هنا سوف نتحدث عن الخيارات الاحترافية، أي إنشاء متجر احترافي مستقل والبيع من خلاله، ولكن حتى هذه الحالة بها الكثير من الخيارات وأهمها:

الإستعانة بمنصات إنشاء المتاجر الإلكترونية.

الإستعانة بمبرمج محترف لعمل المتجر.

استخدام ووردبريس وإضافة WooCommerce.

الخيار الأفضل من وجهة نظري هو الإستعانة بمنصات إنشاء المتاجر الإلكترونية،

ولو كنت تريد البدء مباشرة مع أفضل هذه المنصات وأكثرها موثوقية ...

فأنصحك بشدة بالتعامل مع منصة ExpandCart الرائعة، وذلك للأسباب الآتية:

إمكانية امتلاك تطبيق مجاني لمتجرك.

إمكانية ربط المتجر بشكل مباشر مع فيسبوك وانستغرام.

إمكانية ربط متجرك مع الكثير من شركات الشحن والدفع بضغطة زر.

إمكانية إنشاء متجر متعدد التجار.

لديهم خدمة تسمى اطلق متجري والتي من خلالها سوف يقومون نيابة عنك

بضبط كل شيء في متجرك بشكل كامل وجعله جاهزاً تماماً.

لديهم تعاقدات خاصة مع أفضل شركات الشحن في معظم الدول العربية بأسعار

تنافسية.

2. الربح من التسويق بالعمولة



التسويق بالعمولة من أهم المجالات الموجودة حالياً للربح من الإنترنت، وهو باختصار أن تقوم بتسويق منتجات أو خدمات الغير مقابل عمولة محددة، وتحصل على عمولتك عند اتمام عملية البيع.

في الحقيقة ليس من الضروري أن تكون العمولة مقابل عملية بيع، فهناك الكثير من الشركات المتخصصة في التسويق بالعمولة تسمي شركات CPA، والتي تقدم عمولات مقابل الكثير من الخدمات التسويقية الصغيرة مثل تنزيل التطبيقات، أو التسجيل في المواقع، أو ادخال البيانات الشخصية..الخ.

نظام التسويق بالعمولة اشتهر جداً في الآونة الأخيرة، وذلك لأنه يمثل حل عبثري وناجح للمعلن (صاحب المنتج) وللمسوق بالعمولة (أنت).

فمن خلاله يستطيع المعلن زيادة نسبة مبيعاته بشكل كبير نتيجة وجود عدد كبير من المسوقين الذين يعملون لصالحه، والمسوق أيضاً من خلال هذا النظام يستطيع تحقيق أرباح ممتازة من ساعة لا يمتلكها.

كما أن المسوق هنا لديه الفرصة لإختيار ما يريد من سلع أو خدمات للتسويق لها.

مميزات التسويق بالعمولة، فقد قامت الكثير من الشركات في الآونة الأخيرة بفتح نظام لمشاركة الأرباح، وأيضاً هناك الكثير من الشركات المتخصصة في التسويق بالعمولة بشكل أساسي.

وهذه قائمة صغيرة بأهم الشركات الرائدة في مجال التسويق بالعمولة:

Commission junction

Amazon

ClickBank

ShareASale

Linkshare

أيضاً مؤخراً بدأت فكرة التسويق بالعمولة بالانتشار في منطقتنا العربية، فهناك الكثير من المتاجر المشهورة مثل جوميا ونمشي وسوق دوت كوم لديها نظام للتسويق بالعمولة، ويمكنك كعربي العمل والربح من خلالهم بصورة سهلة.

الشيء الرائع أن فكرة التسويق بالعمولة ليست مرتبطة بمجال ما، ولكنها فكرة تسويقية تستخدمها الكثير من الشركات والمتاجر ومقدمي الخدمات، ولذا يمكنك التبرح بالتخصص في أي مجال تريد.

ويمكنك أيضاً التبرح بأي طريقة تريد: موقع ويب، حساب سوشيال ميديا لديه متابعين، قناة يوتيوب... الخ.

مثال أنت فتاة عشرينية ولديك حساب انستقرام لديه عشرات الآلاف من المتابعين، والذي تتحدثين فيه عن العناية بالبشرة... لها لا تبحثين عن شركات مستحضرات تجميل توفر برامج تسويق بالعمولة، وتقومي بالتسويق لمنتجاتهم بالعمولة.

3. الربح من تطبيقات الهاتف



في الماضي كانت فكرة إنشاء تطبيق فكرة تكاد تكون خيالية للكثيرين، ولكن الآن ومع ظهور برامج عمل التطبيقات أصبح فكرة إنشاء تطبيق والربح منه فكرة في متناول الكثيرين.

أولاً قائمة بأهم مواقع إنشاء التطبيقات العالمية:

Andromo

AppyPie

GoodBarber

ثانياً خطوات الربح من تطبيقات الجوال :

1- ابحث عن فكرة لعمل تطبيق

هناك الكثير من الطرق التي يمكنك من خلالها الحصول على فكرة تطبيق، ولكن الفكرة الرئيسية هي ايجاد مشكلة أو احتياج لدى مستخدمي الهاتف، والعمل على حل المشكلة أو تلبية الاحتياج من خلال التطبيق.

مثلاً: مستخدم الهاتف يحتاج لخلفيات وصور، ويحتاج للألعاب، ويحتاج لأغاني وموسيقى... الخ.

أي تطبيق تقوم بعمله لتوفير أي من هذه الأشياء يمكنه أن يكون فكرة رائعة، ولكن بالطبع هناك الأفكار الإبداعية الأخرى مثل مواقع التواصل الاجتماعي والتطبيقات التعليمية وتطبيقات تحسين الإنتاجية... الخ.

2- قم بعمل التطبيق

هناك الكثير من الطرق لعمل تطبيق جوال ومنها:

استخدام أحد الأدوات التي تم ذكرها بالأعلى.

الإستعانة بمبرمج مستقل.

الإستعانة بشركة برمجة متخصص.

تعلم البرمجة والقيام بعمله بنفسك.

الإعتماد على أحد منصات العمل الحر مثل فايفر لإختيار مستقل لعمل التطبيق.

3- قم بالترويج للتطبيق واحصل على عملاء لتنزيله على أجهزتهم.

هذه الخطوة تعتمد بشكل أساسي على جودة التطبيق، ولكن بالطبع عليك بعمل جهود تسويقية لكي تحصل على عدد تنزيلات مناسب لتحقيق ربح.

ومن الطرق المهمة للتسويق لتطبيق جوال:

الإعتماد على التسويق عبر المؤثرين.

عمل حملات إعلانية مدفوعة على السوشيال ميديا.

استخدام استراتيجية التسويق بالمحتوى (أي التدوين في الموضوعات المرتبطة بمجال التطبيق).

4- ابدأ في استخدام أحد طرق الربح من تطبيقات الجوال.

نعم هناك الكثير من الطرق والإستراتيجيات للربح من تطبيقات الجوال، ولكني لن أذكرها هنا لكي لا يطول هذه الجزء أكثر من ذلك ... فهناك الكثير من طرق الربح من الإنترنت التي مازلت أريد أن اضعها أمامك.

ولكن لا تقلق لن أتركك كهذا، وذلك لأننا نمتلك دليل شامل حول الربح من تطبيقات الجوال، والذي ستجد به كل ما تحتاج لمعرفته، وإليك الرابط:

الربح من تطبيقات الجوال (كيف يربح أصحاب التطبيقات)

مدونة لنربح

4. الربح من التدوين وجوجل أدسنس



الربح من الإنترنت عن طريق التدوين، والمشاركة في شركة جوجل أدسنس، يعد واحد من أقدم وأشهر طرق الربح من الإنترنت على الإطلاق.

الفكرة هنا بكل بساطة تقوم على اختيار أحد المجالات التي تثير اهتمامك وتمتلك معرفة كبيرة حولها، والبدء في نشر مقالات حول هذا المجال، ومن ثم المشاركة في برنامج جوجل أدسنس لمشاركة الأرباح.

خطوات الربح من جوجل ادسنس

1- اختر مجال لكي تتخصص به مدونتك

هذه خطوة في غاية الأهمية وستصنع فارق كبير في نجاحك في المستقبل، ونصيحتي لك أن تختار أحد الموضوعات التي تثير اهتمامك، ودائماً ما تشعر بشغف وحب للمعرفة تجاهها.

أنا هنا مثلاً في لنربح أخترت مجال التسويق والعمل والربح من الإنترنت ليكون مجال موقعي، لأنني أهتم بهذا الموضوع واسعى للمعرفة فيه دائماً.

2- قم بإنشاء موقعك الإلكتروني

إنشاء مدونة أو موقع إلكتروني ليس بالأمر الصعب كما يظن البعض، ونحن في لنربح قد تناولنا من قبل كل التفاصيل والجوانب الخاصة بإنشاء مدونة أو موقع إلكتروني.

3- ابدأ في التدوين ونشر موضوعات جيدة لفائدة زوارك.

حاول دائماً أن تقدم قيمة وفائدة لزوارك، وقم بتزويد موقعك بموضوعات جديدة باستمرار، أيضاً يمكنك الاستعانة بأحد الكُتاب الآخرين لمساعدتك في كتابة محتوى متجدد لموقعك.

4- قم بالمشاركة في برنامج جوجل ادسنس لمشاركة الأرباح.

شركة جوجل ادسنس هي شركة تابعة لجوجل، من خلال الإشتراك بها سوف تقوم بوضع إعلانات بموقعك، وتتقاضى أنت ربح كلما ضغط أحد زوار موقعك على هذه الإعلانات أو حتى شاهدها فقط.

الجدير بالذكر أن جوجل أدسنس لا يمثل الطريقة الوحيدة للربح من موقعك أو مدونتك فهناك الكثير من طرق الربح من المواقع الإلكترونية.

5- احصل على أكبر عدد من الزوار لموقعك

معدل الزوار لموقعك يعد العنصر الحيوي والمحوري الأول لتحقيق أرباح من هذه الطريقة، وفي الحقيقة لتحقيق أرباح جيدة من ادسنس فيجب أن يحصل موقعك على عدد كبير من الزوار.

لذا تجد الكثير من الناشرين يعتمدون على طريقة AdSense arbitrage لتوليد أفضل معدل ممكن من الربح.

في نهاية هذه الطريقة للربح من الإنترنت دعني اوضح لك أنه بامتلاكك مهارة كتابة المقالات... يمكنك تحقيق الربح من الإنترنت بالكثير من الطرق الأخرى غير جوجل ادسنس.

5. الربح من منصات العمل الحر



تعد هذه الطريقة واحدة من أفضل وأسهل طرق الربح من الإنترنت، وفيها تقوم بالإشتراك في أحد الشركات التي تعمل كوسيط بين مقدمي الخدمات والذين يريدون الحصول عليها.

بالطبع للربح من هذه الشركات فأنت ستقوم بدور مقدم الخدمات، إذا كنت تجيد أي من المهام الآتية: الكتابة، التصميم، البرمجة، الترجمة، الرسم، اعداد المقدمات، والمراجعات، تعديل الفيديوهات، التصوير، أو لديك أي مهارة أخرى ويحتاجها غيرك، فيمكنك الربح من هذه الشركات.

خطوات العمل والربح من منصات العمل الحر

1- قم بتعلم أو تطوير أي مهارة لديك

الجدير بالذكر أن منصات العمل الحر تغطي تقريباً كل المجالات التي تتخيلها، لذلك أي شخص مع القليل من المهارات في أي شيء تقريباً يمكنه الربح من هذه المنصات.

2- قم بالإشتراك في أحد منصات العمل الحر

هناك الكثير من هذه المنصات منها العربية ومنها الأجنبية، وأيضاً ستجد بعضها متخصص في مجال بعينه، والبعض الآخر عام ويضم الكثير من المجالات (سوف يتم ضم قائمة بهذه المنصات بعد قليل).

3- قم بتقديم خدماتك وابدأ في حصد أرباحك

حاول دائماً تقديم شيء ذا قيمة عالية، واسعى دائماً لصقل مهاراتك وتطويرها في المجال الذي تنوي العمل به، أعمل دائماً على كسب رضا كل عميل يقوم بطلب خدمتك.

4- تصفح الخدمات التي يقدمها الآخريين

يمكنك بعد الإشتراك أو حتى قبل الإشتراك تصفح الخدمات التي يقدمها الآخريين، والتعرف على سر نجاح الخدمات الأكثر مبيعاً، ومن ثم تطوير نفسك لرفع قدرتك على المنافسة.

أهم منصات العمل الحر

Fiverr -1

هي منصة العمل الحر الأهم والأشهر والأنجح على مستوى شبكة الإنترنت، تقوم فكرتها على كونها سوق للخدمات الصغيرة التي يبدأ سعرها من 5 دولار، ولكن بالطبع يمكن من خلالها تقديم خدمات بمبالغ كبيرة جداً قد تصل لآلاف الدولارات.

لفهم هذه المنصة بشكل أفضل:

سأقوم بنشر طريقة الربح من هاته المنصة بالتفصيل في القناة لدى اشتراك فيها

Freelancer -2

أكبر منصة عالمية في مجال العمل الحر، من خلالها يمكنك الحصول على وظيفة من المنزل، عن طريق القيام بتنفيذ المهام طويلة الأجل والمشروعات لأصحاب البيزنس.

Microworkers -3

منصة رائعة لتنفيذ المهام الصغيرة جداً، يمكنك الإشتراك فيها، والبحث عن ما يطلبه أصحاب الأعمال، والقيام بتنفيذ المهام بمقابل مادي مجدي جداً. يقوم أصحاب الأعمال بعرض الوظائف أو المهام الصغيرة وتفصيلها والسعر الذي يودون دفعه في المقابل، تتصفح أنت مئات المهام التي لم تتم بعد، وبمجرد أن تجد المناسب لك تضغط زر لتبدأ في التنفيذ.

Upwork -4

منصة رائعة أخرى لتنفيذ المهام بكل أنواعها وأدائها، ولكنها مشهورة بمجالات الكتابة والتسويق وعمل تطبيقات الهواتف الذكية.

Etsy -5

في الأساس عبارة عن منصة لبيع المنتجات المصنوعة بالأيدي، والتي تمتلك لمسة إبداعية، ولكنه أيضاً سوق رائعة لبيع التصميمات القابلة للطباعة. لو كان لديك مهارات في التصميم، ويمكنك عمل تصميمات ابتكارية يدوية قابلة للطباعة فهذه المنصة هي طريقك الأمثل للربح من الإنترنت.

One Hour Translation -6

كما أن الكتابة فن، الترجمة أيضاً فن، إذا كانت لديك مهارات متقدمة واحترافية في الترجمة فعليك ومنصة One Hour Translation.

هذه المنصة متخصصة في تقديم خدمات الترجمة الاحترافية، سوف تقوم بتطبيق معايير صارمة معك عند قبولك، ولكن الترجمة هناك لها سعر آخر.

Shutterstock -7

أشهر منصة على مستوى العالم في تجارة الصور، يمكنك التسجيل لديهم والبدء في بيع صورك التي قمت بتصويرها بنفسك، لذا هذه المنصة مناسبة فقط للمصورين، وخصوصاً المحترفين منهم الذين يريدون الربح من الإنترنت من خلال التصوير الفوتوغرافي.

8- خمسات

منصة عربية متخصصة في الخدمات الصغيرة التي يبدأ سعرها من 5 دولار أيضاً، وفكرتها مأخوذة من فكرة فايفر. هناك كورس متكامل عن العمل والربح من موقع خمسات منشور لنربح موضوعات مهمة في لنربح خاصة بالربح من العمل الحر

6. الربح من التداول في سوق العملات الأجنبية (Forex)



Forex هو اختصار للمصطلح باللغة الإنجليزية Foreign Exchange Market، وهو سوق هائل للتبادل والتجارة في العملات الأجنبية، والذي يقدر التعامل اليومي به بتريليونات الدولارات (أي آلاف المليارات).

فكرة تداول الفوركس تقوم ببساطة على شراء العملة في الوقت الذي يكون سعرها منخفض، وبيعها عندما يرتفع سعرها، ولكن ما يجعل الأمور أكثر تشويقاً وإمكانية لتحقيق أرباح طائلة هو نظام الرافعة العالية الذي توفره شركات الفوركس.

ونظام الرافعة العالية هذا (Financial Leverage) يسمح للمضارب بالمضاربة بمبالغ كبيرة دون الحاجة لدفع قيمة التداول كاملاً، حيث يحتاج فقط لوضع إيداع صغير مثل 100 دولار (يسمى الهامش)، والذي من خلاله يمكن المضاربة بقيمة تداول قد تصل لـ 50 ألف دولار.

من خلال نظام الرافعة العالية يمكن من خلال مبلغ مبلغ صغير كـ 100 دولار تحقيق أرباح تقدر بمئات الدولارات، ولكن على الناحية الأخرى يمكن خسارة الـ 100 دولار في غمضة عين.

في الحقيقة هذا المجال ليس للجميع، وهو يحتوي على الكثير من المعلومات والأفكار المغلوطة، والكثيرين يحققون خسائر من خلاله بسبب عدم الفهم الكافي قبل البدء فعلياً.

ولكن على الجانب الآخر هناك الكثيرون أيضاً الذين يحققون أرباح تقدر بالآلاف الدولارات الشهرية من خلال تجارة الفوركس.

قريباً سنقوم بعمل مقالات كثيرة حول الفوركس لذا تابعنا، ولكن لو كنت تريد البدء الآن فننصحك بالبدء مع شركة FBS نظراً لكونها الأفضل في السوق، وبها الكثير من المميزات الغير موجودة لغيرها، وخصوصاً للمضاربين العرب،

مدونة لنربح

7. الربح من اليوتيوب



اليوتيوب هو ثالث أكبر موقع على مستوى العالم من حيث الشهرة ومعدل الزوار، كما أنه ثاني أكبر محرك بحث على مستوى عالم الإنترنت.

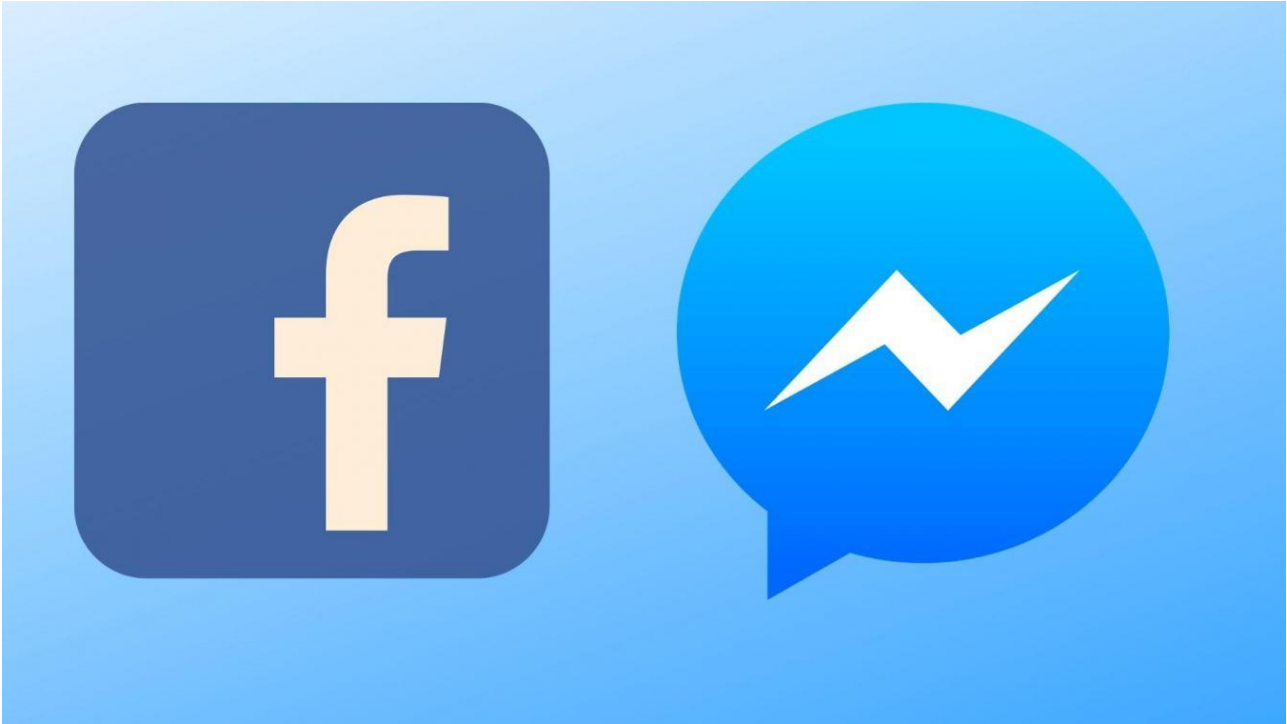
هناك آلاف الأشخاص حول العالم بل مئات الآلاف الذين يربحون من اليوتيوب بشكل يومي.

كل ما عليك فعله لكي تنضم لهذه القائمة وتبدأ في الربح من اليوتيوب، أن تقوم بعمل فيديو يستحق المشاهدة.

وتقوم برفعه على اليوتيوب، وتشارك في برنامج مشاركة الأرباح الذي يتيح جوجل أيضاً للربح من الفيديوهات.

لن نتحدث كثيراً هنا عن يوتيوب وخطوات الربح من خلاله، لأننا قمنا بتغطية كل النقاط والجوانب الخاصة به في موضوعات منفصلة وساتطرق لشروحات أخرى في فيديوهات منفصلة

8. الربح من الفيسبوك



الكثيرون يعتقدون أن الربح من الفيسبوك ينبع فقط من كونه منصة إعلانية، والتي يمكن استخدامها لتوليد أرباح بطرق غير مباشرة (في الحقيقة لا أحد ينكر قوة فيسبوك التسويقية).

ولكن هذا الاعتقاد الضيق عن فكرة الربح من فيسبوك ينطبق فقط على العاضي، أما الآن فهناك طرق مباشرة للربح من الفيسبوك (نعم الأرباح ستصلك من خلال فيسبوك مباشرة).

يمكنك الربح عن طريق الفيديوهات كمنصة اليوتيوب

بإمكانك الربح من المقالات الفورية أيضا

او عن طريق الإعلانات داخل التطبيقات كمنصة google ads

وكلها طرق جد مريح ولكن عليك البحث جيدا في كل هاته الطرق لربح من الإنترنت وأنا أيضا ساقوم بعمل فيديو يشرح كل هاته الطرق .

9. الربح من مواقع اختصار الروابط



HIGHEST PAYING SITE

شركات اختصار الروابط، هي شركات يمكنك وضع أي رابط بها لتعطيك رابط آخر قصير، كل من يزور هذا الرابط يشاهد بعض الإعلانات قبل الذهاب لعنوان الويب المقصود.

بعض مواقع اختصار الروابط، هي في الأساس شركات إعلانية، وهي تشارك جزءاً من أرباحها لكل شخص يختصر روابطه من خلالها.

سوف تعطيك هذه الشركة نسبة من أرباحها في حال حصلت على زيارات جيدة للروابط المختصرة من خلالها. الشيء العبقري في هذه الشركات، أنها تسمح لك باختصار أي روابط سواء كنت تمتلكها أو لا تمتلكها.

لذلك عالم الإنترنت بين يديك لتختار منه ما يناسب جمهورك من روابط، ومن ثم تبدأ في الربح.

10. الربح من انستقرام



انستقرام واحد من المنصات الممتازة لتحقيق ربح من الإنترنت، ولكن بطرق غير مباشرة. فمن المعروف أن انستقرام لا يعطي المال لأصحاب الحسابات حتى ولو كان المتابعين الخاصين بهم بالملايين.

ولكن بالطبع من لديه حساب به عدد جيد من المتابعين، فله الكثير والكثير من الطرق للربح من انستقرام، والفكرة ببساطة تقوم على استغلال المتابعين في توليد أرباح بطرق يدخل بها طرق ثالث مثل:

شركة تريد الترويج لمنتجاتها.

شركة تسويق بالعمولة.

ارسال الزوار لمدونة بها إعلانات ادسنس.

خطوات الربح من انستقرام

اختيار مجال لكي تتخصص به (نوصي باختيار مجال لديك معرفة وشغف حوله).

عمل حساب انستقرام احترافي.

البدء في نشر منشورات مفيدة وجذب متابعين.

الإستمرار في نشر المزيد من المنشورات المفيدة.

اختيار أحد طرق الربح من انستقرام.

البدء في توليد الأرباح.

مدونة لنربح

11. الربح من خدمات تجربة المواقع



هناك مواقع متخصصة في تقديم خدمات من نوع خاص لأصحاب المواقع، هذه الخدمات هي اختبار جودة وكفاءة المواقع الإلكترونية وتوافقها مع خبرة الزائر ومدى رضاه.

هذه المواقع بالطبع ليس لديها العمالة الكافية للقيام بفحص كل موقع ويب لإعطاء تقارير حقيقة للعملاء حول مواقعهم، لذلك فهي تمكن الآخرين من القيام بالتسجيل، والبدء في اختبار مواقع العملاء وفحصها مقابل نسبة من الأرباح.

طريقة الربح من الإنترنت هذه مناسبة جداً لك في حالة كان لديك الخبرة الكافية في التعامل مع المواقع، ويمكنك فحص هذه المواقع لمعرفة نقاط الضعف والقوة الخاصة بها، مثل سرعتها في التحميل ومدى توافق الألوان معاً، وسهولة الاستخدام... الخ.

أهم مواقع الربح من اختبار المواقع

User Testing

Userfeel.com

TryMyUI

Userlytics

12. الربح من أمازون



شركة أمازون واحدة من الشركات الرائدة في عالم الإنترنت وهي واحد من الشركات التي يربح منها الشباب ملايين الدولارات كل شهر.

ربما البعض يعرف أن أمازون توفر برنامج للتسويق بالعمولة هو الأفضل على مستوى شبكة الإنترنت، ولكن ما لا يعرفه الكثيرون أن هناك خمس طرق أخرى للربح من أمازون بالإضافة لطريقة الربح من برنامج التسويق بالعمولة خاصتهم.

وكعادتنا في لنربح لا نتحدث عن شيء بشكل سطحي ونتركه هكذا، لذا فقد قمنا بعمل دليل شامل ومتكامل حول طرق الربح من موقع أمازون، والذي سفتح أمامك الكثير من الآفاق والفرص للربح من أمازون، وإليك الرابط:

13. الربح من جوجل



لا تقلق هذا ليس خطأ... فأنا متذكر جيداً أن الطريقة الرابعة للربح من الإنترنت كانت عن جوجل أدسنس، ولكني هنا أتحدث عن شيء آخر، أو لنقل شيء أكبر وأكثر اتساعاً.

مثل حالة امازون هكذا جوجل... فالكثيرون يعرفون الربح من جوجل أدسنس ولا يعرفون باقي الطرق الممكنة للربح من جوجل، فهناك 10 طرق مختلفة يمكنك من خلال الربح من جوجل.

1- الربح من أدسنس باستخدام المواقع الإلكترونية

2- الربح من أدسنس عن طريق اليوتيوب

3- الربح من موقعك عن طريق SEO

4- الربح من الـ SEO عن طريق العمل الحر

5- الربح من خدمة Google Ads

6- الربح من تطبيقات أندرويد

7- الربح من كتب جوجل

8- الربح من منصة بلوجر

9- الربح من منصة Google My Business

10- العمل في جوجل

[/https://careers.google.com/jobs](https://careers.google.com/jobs)

مدونة لنربح

14. الربح من البيع عبر في Facebook Marketplace



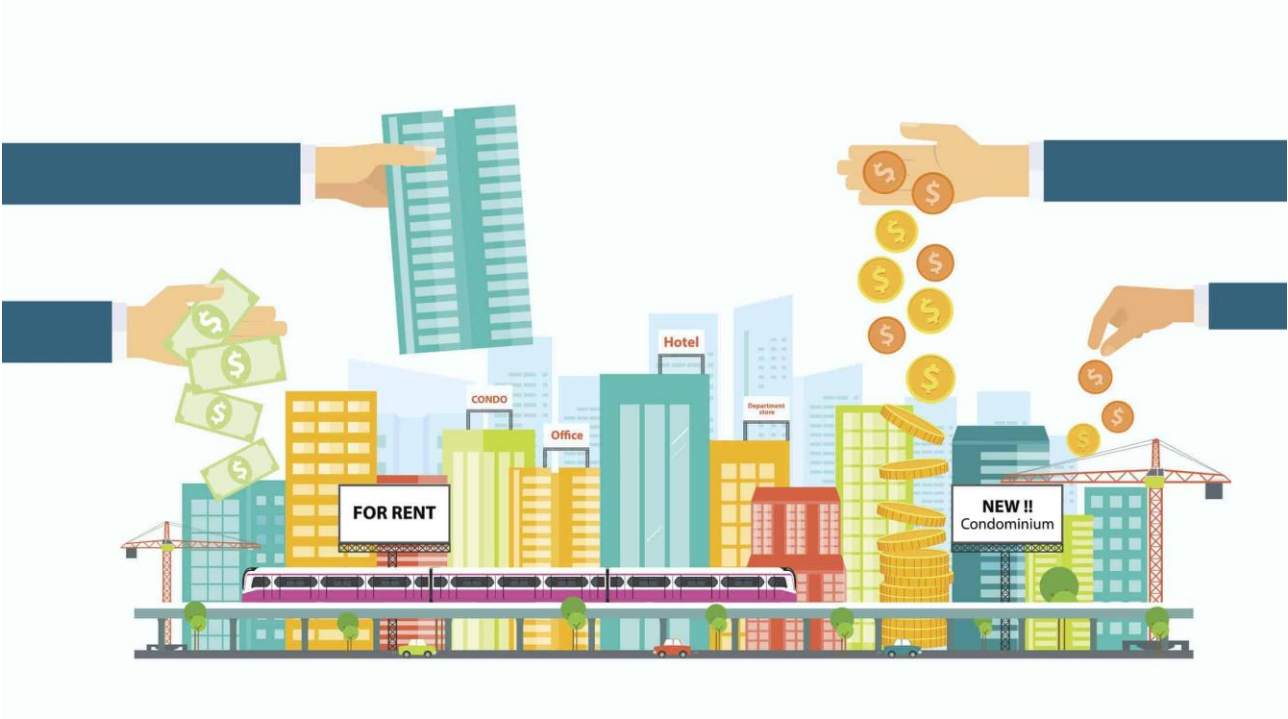
هل تتذكر عندما كنت أتحدث عن الربح من التجارة الإلكترونية ... لقد ذكرت أن هناك الكثير من الخيارات البسيطة والسهلة للبدء في التجارة الإلكترونية وأنني سأتناول واحدة منها ... فقد كنت أقصد هنا البيع عن طريق متجر فيسبوك المجاني.

فيسبوك ماركت بليس عبارة عن خدمة مجانية أتاحتها فيسبوك منذ عدة سنوات، تسمح لك هذه الخدمة من عرض أي منتج تريد أن تبيعه أمام من يريدون الشراء، فهو بمثابة سوق لعرض المنتجات وبيعها بين مستخدمي فيسبوك.

طريقة إضافة المنتج شيء في منتهى السهولة، وأيضاً فيسبوك يعمل بنظام التوزيع الجغرافي، فهو يُظهر المنتجات التي أصحابها متواجدين في القاهرة أمام مشتريين محتملين يعيشون أيضاً في القاهرة.

فيسبوك ماركت بليس يمثل فرصة مجانية رائعة وسهلة التنفيذ لتحقيق أرباح من خلال بيع المنتجات.

15. الربح من استثمار الأموال من خلال الإنترنت



هذه الطريقة لمن يمتلكون فائض مالي ويريدون استثماره وتحقيق ربح من خلاله على الإنترنت، الاستثمار على الإنترنت يشبه إلى حد كبير الاستثمار على أرض الواقع.

فهو يعني بشكل عام استخدام الأموال بطريقة ذكية لتوليد عوائد جيدة مثلما على أرض الواقع، هناك الكثير من الطرق لاستثمار الأموال على الإنترنت.

وهذه قائمة قصيرة بأربع طرق رئيسية للاستثمار عبر الإنترنت:

1- الاستثمار أونلاين عن طريق الشراء ثم البيع مع تحقيق هامش ربح.

يمكننا أن نرى الاستثمار على الإنترنت في هذا النوع بوضوح جداً في حالة التجارة في أسماء النطاقات (اسم النطاق) لقد تحدثت عن هذا الموضوع سابقاً في مدونتي

أيضاً هناك من يتاجر في مواقع الويب نفسها، وذلك عن طريق الموقع الشهير Flippa الذي يمكنك من بيع وشراء المواقع أو اسماها النطاقات.

2- الإستثمار أونلاين عن طريق شراء المشروعات الواعدة

هناك الكثير من المشروعات الذكية التي ظهرت في الآونة الأخيرة والتي تم شراءها من قبل حيتان الإنترنت، مثل تطبيق WhatsApp والذي قام فيسبوك بشراءه، وموقع سوق دوت كوم الذي قام أمازون بشراءه.

في الحقيقة للإستثمار في المشروعات الواعدة ليس من الضروري أن تمتلك رأس مال يقدر بمليارات الدولارات، ولكن الإستثمار موجود دائماً بكل الأحجام.

3- الإستثمار أونلاين عن طريق تبني العقول الواعدة

هناك الكثير من الأفكار الإبداعية الرائعة التي تظل حبيسة العقول، لأنه ليس هناك من يتبناها ويحولها لحقيقة. يمكنك الوصول لإحد أصحاب هذه العقول والإستثمار معه في تنفيذ فكرته وتحقيق أرباح خيالية.

ولكن عليك التعامل بذكاء وحكمة للوصول للشخص المناسب، ومن ثم قياس فكرته على مقياس الإستثمار العملي والتأكد من ربحية الفكرة قبل أي شيء.

4- الإستثمار أونلاين عن طريق تداول الأوراق المالية (البورصة)

تداول الأوراق المالية هو نظام يسمح لك بتداول الأسهم لكبرى الشركات، وأيضاً السندات الحكومية. يمكنك من خلال الإشتراك في أحد شركات البورصة المحلية أو العالمية شراء أسهم وبيعها بعد فترة لتحقيق هامش ربح جيد.

16. الربح من مواقع رفع الملفات

PAID TO UPLOAD



مواقع رفع الملفات هي من ناحية أخرى مواقع لتنزيل الملفات، يستخدمها الكثير من مستخدمي الإنترنت لتنزيل الملفات التي رفعها شخص آخر من قبل.

هذه الشركات أو المواقع هي مواقع إعلانية في المقام الأول، فهي تقدم خدمة تنزيل الملفات بصورة

مجانية للمستخدمين مقابل مشاهدة إعلانات خاصة بهم.

هذه الإعلانات تحقق لهم أرباح جيدة، وهم يقومون بمشاركة جزء من هذه الأرباح مع أصحاب الملفات، وأنت من الممكن أن تكون واحد منهم.

أنت كمتطلع للربح من هذه الشركات لإستضافة الملفات، كل ما عليك فعله أن تجد ملفات يحتاجها الآخرون وتقوم برفعها على أحد هذه الشركات، و من ثم تقوم بجعل الناس يقومون بتحميل هذه الملفات من خلالك، ومن ثم تحصل على ربح.

17. الربح من المتابعين على مواقع التواصل الاجتماعي



لقد تناولت بالأعلى وفي طرق مستقلة الربح من الفيسبوك، والربح من استنقرام، والربح من يوتيوب، ولكن لقد تعمدت ذكر هذه الطريقة كطريقة مستقلة لكي ألفت انتباهك أنه يمكنك تحقيق ربح من خلال متابعينك على أي موقع تواصل اجتماعي.

والفكرة هنا ببساطة تقوم على الحصول على متابعين لهم ولاء تجاهك، ومن ثم البدء في ترويج أي شيء لهم... سواء بيع خدمة أو منتج خاص بك أو منتجات خاصة بشركات أخرى بنظام العمولة.

أيضاً هناك الكثير من الشركات التي تسعى للتواصل مع المؤثرين على السوشيال ميديا، وتعرض عليهم مبالغ جيدة مقابل ذكر العلامة التجارية الخاصة بهم وتشجيع المتابعين على الشراء.

نقاط مهمة حول الربح من المتابعين على مواقع التواصل الاجتماعي

التخصص مهم جداً هنا، فالشركات دائماً تسعى للمؤثرين في المجالات التي ترتبط بمنتجاتهم، فمثلاً لو كنتي خبيرة مكياج ستجذبين شركات مستحضرات التجميل لكي تعلن لديك.

تقديم قيمة وفائدة للجمهور هو الطريق الوحيد لكسب جمهور، عليك أن تتذكر أن جمهورك لن يثق بك ولن يتابعك من الأساس إن لم تقدم له معلومات ونصائح مفيدة وتساعد على حل مشاكله.

لا تكن متحيزاً من أجل الربح، جمهورك سوف يتوقف عن متابعتك إذا شعر أنك تروج لشيء فقط من أجل تحقيق أرباح.

مدونة لنربح

18. الربح من موقع جوميا



جوميا يعد واحد من المتاجر المشهورة جداً في المنطقة العربية وخصوصاً في مصر والجزائر والمغرب وتونس، وهو يمتلك قاعدة جماهيرية كبيرة في هذه الدول.

وفي الحقيقية موقع جوميا يقدم حلول وأفكار رائعة، والتي من خلالها يحقق الكثير من الشباب العربي أرباح ممتازة منه. بالطبع هو يقدم برنامج تسويق بالعمولة رائع ولكن هذا ليس كل شيء.

فجوميا أيضاً يقدم برنامج يسمى j-Force يمكنك من خلاله الشراء من حسابك الشخصي لصالح الآخرين مع تحقيق عمولات ممتازة.

وأيضاً من خلال جوميا يمكنك امتلاك متجرك الإلكتروني الخاص وبيع منتج الخاص بشكل سهل، والاستفادة من حلول الشحن والدفع التي تقدمها جوميا.

19. الربح من تأدية المهام لصالح الشركات وأصحاب البيزنس أونلاين



هذه الطريقة للربح من الإنترنت تشبه إلى حد كبير طريقة الربح من منصات العمل الحر، ولكن الفكرة هنا أنك ستقوم بالتعامل مباشرة مع الشركة أو صاحب البيزنس.

الفكرة هنا أنك ستقوم باستخدام المهارات التي تمتلكها بالفعل، وتحاول من خلال معارفك ومن خلال مواقع التواصل الاجتماعي الوصول لأصحاب البيزنس أو الشركات، وعرض مهاراتك لهم في مقابل مادي حسب الاتفاق. بالطبع هناك فرصة دائماً لتعلم مهارات جديدة، وذلك في حال وجدت أن هناك طلب كبير عليها.

قائمة لبعض المهام والأعمال المطلوبة جداً في عالم البيزنس أونلاين

إدارة صفحات مواقع التواصل الاجتماعي.

تصميم الصور والشعارات والبنارات.

تصميم وتعديل وإنشاء الفيديوهات.

الكتابة والترجمة والمراجعة والتدقيق اللغوي.

تحسين محركات البحث.

برمجة وتصميم المواقع.

الجدير بالذكر هنا أن موقع لينكدإن يمثل وسيلة رائعة للوصول لإصحاب البيزنس والشركات, كما أنه بنشاطك الذكي والمدرّوس على هذا الموقع يمكنك جذب أصحاب البيزنس هؤلاء إليك دون أن تبادر أنت لعرض خدماتك.

مدونة لنربح

20. الربح من إنشاء مشروع أونلاين



تحدثنا في طريقة من طرق الربح من الإنترنت عن التدوين وجوجل أدسنس، وفي أخرى عن إنشاء متجر إلكتروني.

ولكن في الحقيقة هناك الكثير من الأفكار والطرق الأخرى لتحقيق ربح من الإنترنت من خلال إنشاء مشروع، سواء عن طريق موقع ويب أو عن طريق تطبيق للهواتف الذكية، أو حتى من خلال مواقع أخرى لا تمتلكها أنت.

الأفكار هنا لا نهائية، ولكن المفتاح يتلخص في الآتي: تعرف على احتياجات مستخدمي الإنترنت، أو المشكلات التي يواجهونها، وقم بعمل مشروع لحل هذه المشكلات أو لتلبية هذه الاحتياجات.

نصائح عامة حول الربح من الإنترنت



1- ليس من الضروري أن تقوم بعمل كل شيء بنفسك

الشيء الرائع بخصوص الربح من الإنترنت أن ليس من الضروري أن تقوم بتنفيذ كل شيء بنفسك، فدائماً يمكنك الاستعانة بآخرين لتنفيذ المهام التي لا تجيدها.

من خلال الإنترنت يمكنك الوصول لمحترفين في كل المجالات التي ربما تخطر على بالك، ويمكنك من خلال دفع مبلغ مالي بسيط تأجير أحدهم لعمل ما تريد وتجاوز أي عقبة من الممكن أن تواجهك.

مثلاً لو كنت تريد البدء في الربح من اليوتيوب فستجد هناك أشخاص من الممكن أن يساعدوك في تعديل الفيديوهات، وترويج قناتك، وتصميم مقدمات احترافية لقناتك... الخ. هذا بالطبع يندرج على أي طريقة أخرى.

أعلم ما يدور في ذهنك الآن... كيف سأصل لهؤلاء المحتوفين لمساعدتي... لا تقلق بإمكانك استخدام مواقع العمل الحر

2- الربح من الإنترنت عمل مثله مثل أي عمل

فهو يحتاج بعض الإستثمار، ويحتاج لجهد ووقت وتركيز علاوة على الإستمرار في التعلم والمعرفة وتطوير الذات.

وهذا ما قمنا بتلخيصه في المنشور التالي على حسابنا على إنستقرام (بالمناسبة أنصحك بشدة بمتابعتنا على الفايسبوك واليوتيوب لأننا ننشر الكثير من المعلومات المهمة هناك بشكل بسيط وجذاب).

3- هناك طرق لا نهائية للربح من الإنترنت

هناك الكثير والكثير من الطرق ولكنها جميعاً تندرج تحت أقسام رئيسية مثل أرض الواقع تماماً، وهناك الكثير من التخصصات والمجالات التي يمكن من خلالها تحقيق ربح من الإنترنت.

وهذه هي الخطوط العريضة الأساسية التي يستخدمها معظم الناس لتحقيق ربح من خلال الإنترنت:

القيام ببيع شيء من خلال الإنترنت مثل سلعة أو خدمة.

القيام بتقديم شيء مجاني والربح من خلال الإعلانات.

القيام بتقديم خدمات للغير مقابل المال (تشبه فكرة التوظيف ولكنها أكثر مرونة).

استثمار العمار لتوليد أرباح مثل الإستثمار في الإعلانات لجذب زوار ومن ثم تحقيق ربح منهم.

5- مهارة واحدة أوصيك بتعلمها

لو كان هناك مهارة واحدة أنصحك بتعلمها لتخطو أول خطوة تجاه الربح من الإنترنت فهي:

هذه كلها تندرج تحت مسمى مهارة استخدام الحاسوب وشبكة الويب بكفاءة، وبتعلمك لهذه المهارة سوف توفر على نفسك الكثير... فكل شيء تحتاجه للربح من الإنترنت هو موجود على الإنترنت.

6- المرونة مفتاح النجاح للربح من الإنترنت

لو كان هناك صفة واحدة لفكرة الربح من الإنترنت فهي المرونة، في عالم الإنترنت المرونة هي سيدة الموقف، يمكنك في أي وقت تطوير طريقتك في الربح من الإنترنت، أو دمج طريقتين معاً، أو حتى الانتقال من مجال لمجال.

أيضاً عليك التذكر أن العمل الجماعي خيار رائع و متاح دائماً، مهما كان طريقك في الربح من الإنترنت، فهناك دائماً شريك محتمل يمكنك الوصول له واختصار نصف الطريق.

مثلاً هل تجد إنشاء قناة يوتيوب أمر صعب لك وحدك، حسناً قم بالتحدث مع صديقك المصور والآخر محرر الفيديوهات واعملوا معاً كفريق.

مدونة لنربح

تواصل معي :

الإيميل :

omartaheri2005@gmail.com

صفحة الفيسبوك:

[/https://www.facebook.com/linarba7web](https://www.facebook.com/linarba7web)

القناة:

https://www.youtube.com/channel/UCVJVzy_eKCEXNLzaVdSIaw

نبذة عن الكاتب :

عمر الطاهري مغربي بعمر 18 سنة خبير سيو مبرمج ومصمم
ايضا.عمل في موقع خمسات كمصمم لشعرات واللوجيات
وواجهات ux/ui

بخبرة فوق 4 سنوات. وانا الان اقدم كل خبرتي بين أيديكم واقدم
لكم عصارة معرفتي طوال هاته الإعوام.

الفهرس

| | |
|--------------|--|
|01..... | مقدمة |
|03..... | 1. الربح من التجارة الإلكترونية..... |
|05..... | 2. الربح من التسويق بالعمولة..... |
|06..... | 3. الربح من تطبيقات الجوال..... |
|06..... | أولاً قائمة بأهم مواقع إنشاء التطبيقات العالمية..... |
|06..... | ثانياً خطوات الربح من تطبيقات الجوال..... |
|06..... | 1.1 - ابحث عن فكرة لعمل تطبيق..... |
|07..... | 2.1 - قم بعمل التطبيق..... |
|07..... | 3.1 - قم بالترويج للتطبيق وادصل على عملاء لتنزيله على أجهزتهم..... |
|07..... | 4.1 - ابدأ في استخدام أحد طرق الربح من تطبيقات الجوال..... |
|08..... | 4. الربح من التدوين وجوجل أد سنس..... |
|08..... | اولاً : خطوات الربح من جوجل اد سنس..... |
|08..... | 1.1 اختر مجال لكي تخصص به مدونتك..... |
|08..... | 2.1 قم بإنشاء موقعك الإلكتروني..... |
|09..... | 3.1 ابدأ في التدوين ونشر موضوعات جيدة لفائدة زوارك..... |
|09..... | 4.1 قم بالمشاركة في برنامج جوجل اد سنس لمشاركة الأرباح..... |
|09..... | 5.1 ادصل على أكبر عدد من الزوار لموقعك..... |
|10..... | 5. الربح من منصات العمل الحر..... |

- اولا :خطوات العمل والربح من منصات العمل الحر.....10.....
- 1.1 قم بتعلم أو تطوير أي مهارة لديك.....10.....
- 2.1 قم بالإشتراك في أهنصات العمل الحر.....10.....
- 3.1 قم بتقديم خدماتك وابدأ في حصد أرباحك.....10.....
- 4.1 تصفح الخدمات التي يقدمها الآخريين.....10.....
- أهم منصات العمل الحر.....11.....
- 1 - Fiverr11.....
- 2 - Freelancer11.....
- 3 - Microworkers11.....
- 4 - Upwork11.....
- 5 - Etsy12.....
- 6 - One Hour Translation12.....
- 7 - Shutterstock12.....
- 8 - خمسات.....12.....
6. الربح من التداول في سوق العملات الأجنبية (الفروركس).....13.....
7. الربح من اليوتيوب.....14.....
8. الربح من الفيسبوك.....14.....
9. الربح من مواقع اختصار الروابط.....15.....
10. الربح من انستقرام.....16.....
11. الربح من خدمات اختبار كفاءة المواقع.....16.....
12. الربح من أمازون.....17.....
13. الربح من جوجل.....17.....

| | | |
|-----|--|---------|
| 14. | الربح من البيع عبر Facebook Marketplace | 18..... |
| 15. | الربح من استثمار الأموال من خلال الإنترنت | 18..... |
| 1.1 | طريق الشراء ثم البيع مع تحقيق هامش ربح | 18..... |
| 2.1 | طريق شراء المشروعات الواعدة | 19..... |
| 3.1 | طريق تبني العقول الواعدة | 19..... |
| 4.1 | طريق تداول الأوراق المالية (البورصة) | 19..... |
| 16. | الربح من مواقع رفع الملفات | 19..... |
| 17. | الربح من المتابعين على مواقع التواصل الاجتماعي | 20..... |
| 18. | الربح من موقع جوميا | 21..... |
| 19. | الربح من تأدية المهام لصالح الشركات وأصحاب البيزنس أونلاين | 21..... |
| 20. | الربح من إنشاء مشروع أونلاين | 22..... |
| | نصائح عامة حول الربح من الإنترنت | 23..... |
| | تواصل معي | 25..... |
| | الفهرس | 26..... |

ملخص

ان الربح من الانترنت لا وجود
له رغم ان الكتاب يتحدث عن الربح
من الانترنت الى انها تعبير مجازي
هناك عمل عبر الانترنت نعم
لن تربح اي سنت من الانترنت
بل عليك ان تعلم مجال جيد
والبدا في الجني منه

بقلم عمر الطاهري